

SCRIBOS GmbH, Heidelberg, Deutschland  
International Sales Consultant (m/w/d)



### Zuständigkeiten

- Akquisition von Projekten und Kunden in verschiedenen Industriesegmente (z.B. Automotive, FMCG, Pharma, Wein & Spirituosen, Luxusgüter, Unterhaltungselektronik, Chemie) in der Vertriebsregion Zentral- und Nordeuropa
- Aufbau und Pflege eines Kunden- und Interessentennetzwerks, Identifizierung von Kernprozessen im Buying Center und Durchführung von Wettbewerbsanalysen
- Verständnis und Umsetzung der Bedürfnisse von Kunden und Interessenten für eine erfolgreiche Projektarbeit vom ersten Konzept über die Produktgenehmigung bis zum endgültigen Vertragsabschluss
- Übernahme der Verantwortung für das Kundenmanagement bei bestehenden Kunden
- Etablierung und Durchführung anspruchsvoller Kundenprojekte als Projektleiter
- Stärkung der kommerziellen Offline- und Online-Verhandlungen durch hervorragenden Geschäftssinn
- Verantwortlich für nachhaltiges Umsatz- und Gewinnwachstum
- Teamplayer in einem internationalen Umfeld
- Enge Zusammenarbeit insbesondere mit dem Business Consulting- und Projektmanagement-Team und einem multinationalen Vertriebsteam
- Teilen und kommunizieren Sie intern wertvolle Marktinformationen über neue digitale Kanäle mit positivem Teamgeist in einem schnellen Tempo

### Qualifikationen

- Bachelor/Master in Wirtschaftswissenschaften, Ingenieurwesen oder einem vergleichbaren Abschluss
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, in der Geschäftsentwicklung oder in geeigneten technisch orientierten Bereichen, vorzugsweise im Projektgeschäft
- Fundierte Erfahrung auf dem Gebiet der Produktsicherheit und des Markenschutzes - Erfahrung im Bereich CRM, IT und/oder Track & Trace ist von Vorteil
- Eigeninitiative, hohes Durchsetzungsvermögen und Beharrlichkeit
- Intrinsische Motivation und positives Auftreten bei der Arbeit in einem dynamischen Umfeld

- Networker mit ausgezeichneten funktionsübergreifenden Kommunikationsfähigkeiten
- Ausgeprägte Selbstorganisation und Ergebnisorientierung
- Hands-on-Mentalität und Bereitschaft zu Reisen mit dem Firmenwagen
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

Unsere Mitarbeiter sind unser größtes Kapital. Wir wollen Sie dabei unterstützen, Ihre Stärken zu entfalten und Ihre Karriere voranzutreiben. SCRIBOS bietet Ihnen ein modernes Arbeitsumfeld, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und einen sicheren Arbeitsplatz.

**Darüber hinaus bieten wir:**

- Ein dynamisches, innovatives Unternehmen mit mehr als 500 Kunden in aller Welt
- Selbstständiges Arbeiten in einem angenehmen, motivierenden und kollegialen Arbeitsumfeld
- Ein multinationales Team
- Ein internationales Vertriebsnetz, das sich über den gesamten Globus erstreckt
- Flache Hierarchien, Gespräche auf Augenhöhe und Handlungsfreiheit
- Mobiles Arbeiten von überall in Deutschland
- Als KURZ-eigenes Unternehmen profitieren Sie von einem großen Angebot an Schulungen und Trainings
- BusinessBike -Leasing
- Ermäßigte Mitgliedschaft in einem nahe gelegenen Fitnessstudio
- Neben einer kleinen Selbstbedienungskantine bieten wir guten Kaffee, Wasser, Tee und frisches Obst an.

Lassen Sie uns gemeinsam die Welt von morgen gestalten.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an [hello@scribos.com](mailto:hello@scribos.com).

